



# Balijelaan 10

## Utrecht

**Prijs:**  
€ 1.250.000,- k.k.

**Inhoud:**  
1.000 m<sup>3</sup>

**Oplevering:**  
In overleg

**Woonoppervlakte:**  
328 m<sup>2</sup>

**Bouwjaar:**  
1919

# Balijelaan 10

## PRACHTIG BELEGGINGSOBJECT!

Op een centrale en goede plek in de Rivierenwijk bieden wij deze verhuurde winkel met dubbele bovenwoning te koop aan. In de winkel op de begane grond is een pizzeria gevestigd (New York Pizza). Het huurcontract is ingegaan op 1 april 2024 en geldt voor 5 + 5 jaar. De bovenwoning bestaat uit 6 zelfstandige studio appartementen welke allemaal verhuurd zijn. Alle benodigde vergunningen vanuit de gemeente Utrecht zijn aanwezig.

Het pand is uitermate gunstig gelegen op loopafstand van het nieuwe NS station Vaartsche Rijn en het Ledig Erf, nabij winkels, openbaar vervoer, diverse uitvalswegen en op minder dan tien minuten fietsen van het centraal station en het centrum.

De jaarlijkse huurstream voor de appartementen bedraagt €50.208,- kale huur en voor de winkel op de begane grond €30.000,- kale huur. Totaal per jaar €80.208,- kale huur.

Voor de indeling en afmetingen verwijzen wij naar de bijgevoegde tekeningen.



### Bijzonderheden:

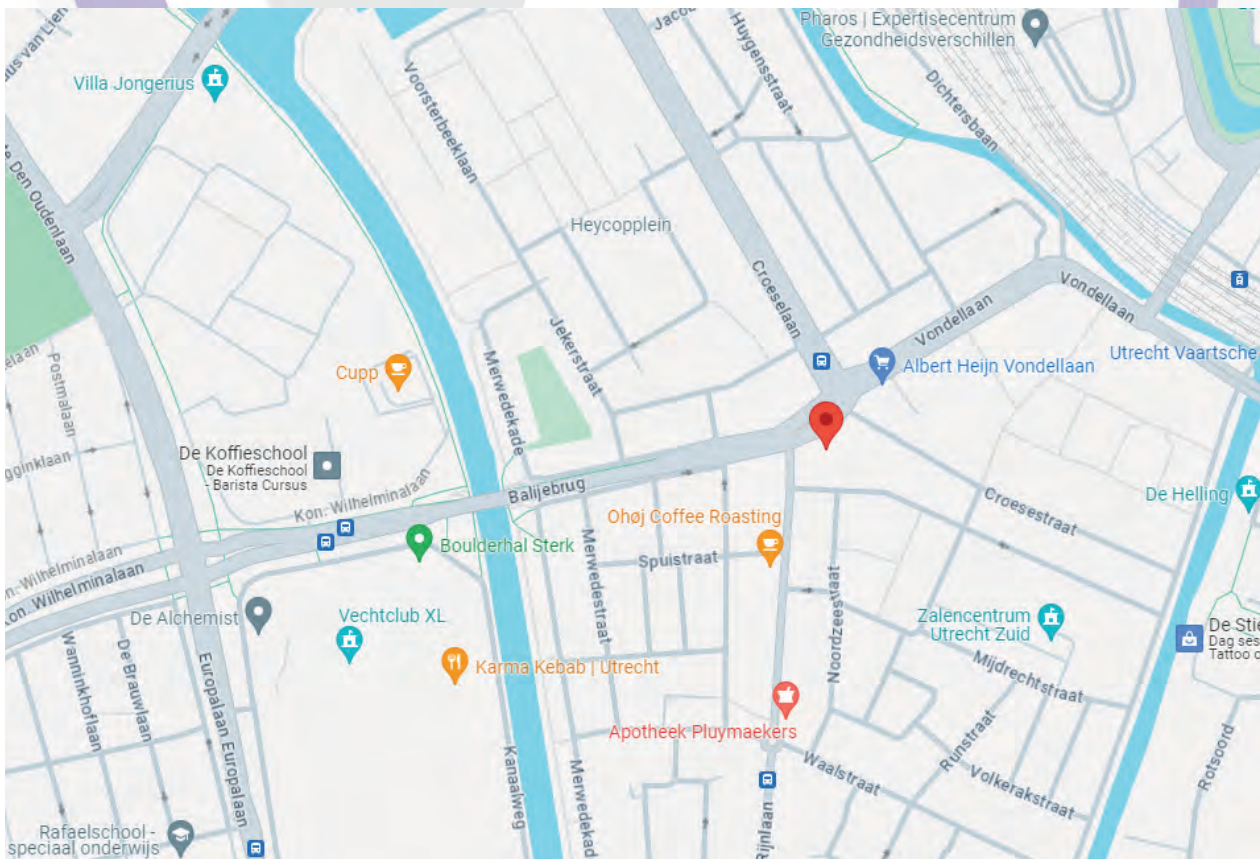
- het pand is geheel voorzien van dubbele beglazing;
- op de vloer ligt in de appartementen een fraaie grenen vloer;
- verwarming d.m.v. 2 CV ketels voor de appartementen en 1 ketel voor de winkelruimte;
- de vereniging van eigenaren voert thans geen financiële exploitatie;
- de dakbedekking is onlangs vervangen;
- de foto's dienen als een impressie van de appartementen. Ze zijn niet allemaal gefotografeerd;
- de winkel en het woongedeelte zijn kadastraal van elkaar gesplitst;
- de oplevering kan op korte termijn.

Interesse in dit mooie beleggingsobject? Schakel direct uw eigen NVM-aankoopmakelaar in.

Uw NVM-aankoopmakelaar komt op voor uw belang en bespaart u tijd, geld en zorgen. Adressen van collega NVM-aankoopmakelaars in Utrecht vindt u op Funda.

“Uw woning, uw trots”

### De locatie:



Uw woning, uw trots!





Uw woning, uw trots!









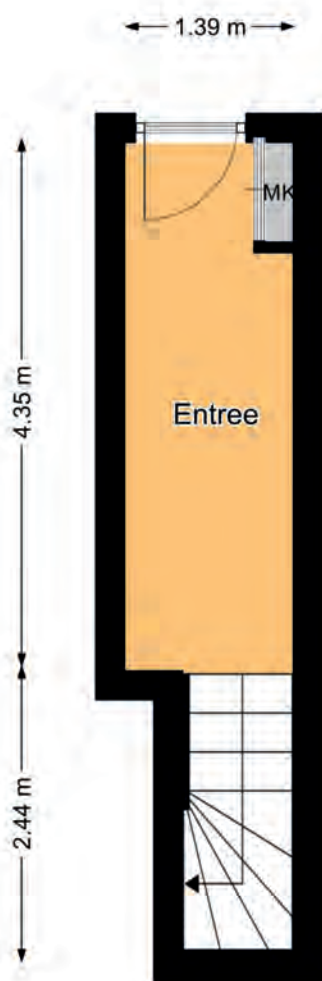


Uw woning, uw trots!





Begane grond:



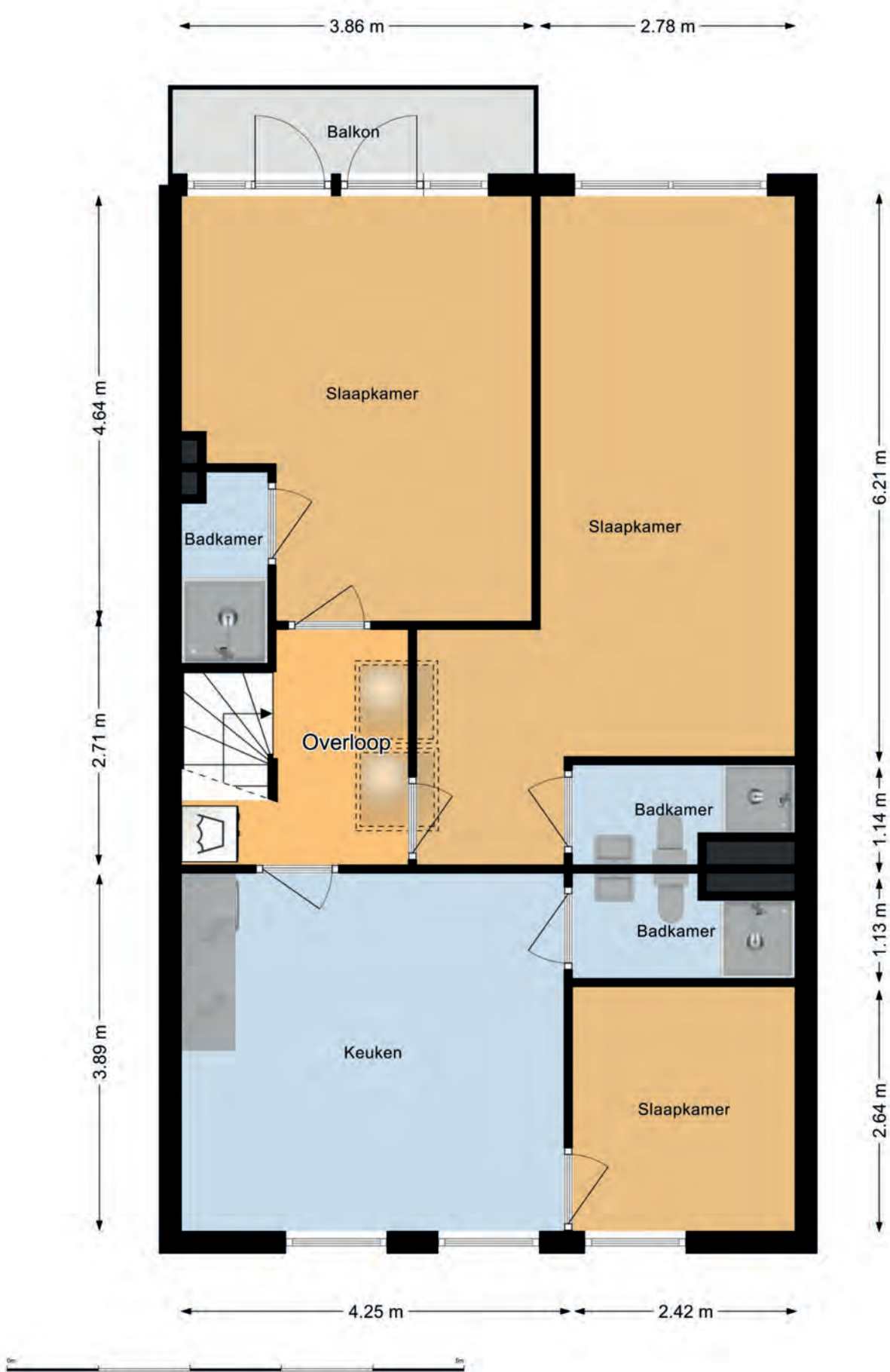
Uw woning, uw trots!

1e verdieping:



Uw woning, uw trots!

2e verdieping:



Uw woning, uw trots!

# Extra informatie

## Onderhoud

De staat van onderhoud en beoordeling van de bouwkundige staat geldt op basis van visuele waarnemingen, gerelateerd aan de ouderdom van de woning. Een uitgebreide bouwkundige opname valt nadrukkelijk buiten het kader van deze brochure. Dit behoort eventueel tot de onderzoeksplicht van de kandidaat-koper(s).

## Meting volgens NEN2580

Deze woningen worden gemeten volgens de Meetinstructie, gebaseerd op de NEN2580. De Meetinstructie is bedoeld om een meer eenduidige manier van meten toe te passen en geeft een indicatie van de gebruiksoppervlakte. De Meetinstructie sluit verschillen in meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting. Wij hebben de woning met veel zorg laten opmeten, maar er kunnen verschillen ontstaan. Verkoper noch makelaar accepteert enige aansprakelijkheid voor deze verschillen. De maatvoeringen zijn indicatief.

## Aansprakelijkheid

Het bovenstaande behelst slechts een globale omschrijving van het object. De informatie berust deels op door derden aan ons kantoor verstrekte gegevens. Met de meeste zorg hebben wij deze informatie verwerkt. Wij kunnen t.a.v. de juistheid van gegevens geen aansprakelijkheid aanvaarden. Aan deze brochure kunnen geen rechten worden ontleend.

## Koopakte

De koopakte wordt opgesteld volgens model NVM (2018). Vastgesteld door de Nederlandse Vereniging van Makelaars in Onroerende zaken en vastgoeddeskundigen NVM, de Consumentenbond en de Vereniging van Eigen Huis.

## Bedenkijd

De koper die een natuurlijk persoon is en niet handelt in de uitoefening van een beroep of een bedrijf heeft bedenkijd om deze overeenkomst te ontbinden. De bedenkijd duurt drie dagen en begint om 0.00 uur van de dag die volgt op de dag dat tussen de partijen opgemaakt akte is ondertekend en (in kopie) aan koper ter hand wordt gesteld.



### **Ontbinding**

De termijn die wordt opgenomen voor eventuele (overeengekomen) ontbindende voorwaarden is voor financiering 4 weken en voor een bouwkundige keuring 1 week na de dag dat overeenstemming is bereikt over de koopsom en overige voorwaarden.

### **Schriftelijkheidsvereiste**

Alle door Pauw Makelaardij en verkoper verstrekte informatie moet uitsluitend gezien worden als een uitnodiging tot nader overleg dan wel tot het uitbrengen van een bod. Er is pas sprake van een rechtsgeldige koopovereenkomst als de particuliere verkoper en de particuliere koper de koopovereenkomst hebben ondertekend. Dit vloeit voort uit artikel 7:2 Burgerlijk Wetboek. Een bevestiging van de mondelinge overeenstemming per e-mail of een toegestuurd concept van de koopovereenkomst wordt wettelijk niet gezien als een 'ondertekende koopovereenkomst'.

### **Zekerheidstelling**

De waarborg/bankgarantie is 10% van de koopsom. De koper dient deze binnen 6 weken na de dag dat de overeenstemming is bereikt over de koopsom en de overige voorwaarden bij de desbetreffende notaris te deponeren. De koper kan een voorbehoud bouwtechnische keuring laten opnemen in de koopakte. De kosten hiervan zijn voor rekening van de koper.

### **Eigendomsoverdracht**

De woning zal aan koper in eigendom worden overgedragen in de staat waarin deze zich bij het tot stand komen van de overeenkomst bevindt met alle daarbij behorende rechten en aanspraken, zichtbare en onzichtbare gebreken, heersende erfdienstbaarheden en kwalitatieve rechten, vrij van hypotheken, beslagen en inschrijvingen daarvan.

### **Baten en lasten**

Op het moment van de eigendomsoverdracht bij de notaris komen alle baten en lasten, verschuldigde canons voor rekening van de koper. Alle lopende baten, lasten e.d. worden door de notaris verrekend naar rato van tijd.

## **Woonlasten Utrecht**

### **Huisvestingsvergunning**

Per 1 januari 2015 is het niet meer verplicht om een huisvestingsvergunning voor bestaande en nieuwbouw koopwoningen aan te vragen in de gemeente Utrecht.

**Inlichtingen:** Het Vierde Huis  
**Telefoon:** 0900-2600060  
**Website:** [www.hetvierdehuis.nl](http://www.hetvierdehuis.nl)

### **Gemeentelijke belastingen**

Onroerende zaakbelasting: De tarieven OZB zijn een percentage van de waarde in het economische verkeer van uw onroerende zaak.



Voor woningen gelden andere tarieven dan voor niet-woningen:

- Eigenaar woning 0,08440%
- Eigenaar niet-woning 0,45160%
- Gebruiker niet-woning 0,36470%

### **Parkeervergunning bewonersvergunning**

Zone A1: 1e parkeervergunning - € 153,87 per kwartaal

Zone A2: 1e parkeervergunning - € 90,93 per kwartaal | 2e: € 227,31 per kwartaal

Zone B1: 1e parkeervergunning - € 39,60 per kwartaal | 2e: € 98,97 per kwartaal

Bewoners kunnen een Bezoekersvergunning aanvragen bij de Gemeente Utrecht welke kosteloos is. U ontvangt dan een code. Deze code geeft uw bezoeker 50% korting op de parkeerkosten bij het invoeren van de code in de parkeerautomat.

**Inlichtingen:** Gemeente Utrecht  
**Telefoon:** 14 030  
**Website:** [www.utrecht.nl](http://www.utrecht.nl)

### **Afvalstoffenheffing**

Het tarief voor een eenpersoonshuishouden is vastgesteld op € 313,00, voor een tweepersoonshuishouden € 387,35, voor een driepersoonshuishouden € 425,30 en voor een vier of meerhuishouden € 442,20.

Rioolheffing: Per riolaansluiting bedraagt deze belasting jaarlijks € 245,77.

**Inlichtingen:** BghU  
**Telefoon:** 088-0640200  
**Website:** [www.bghu.nl](http://www.bghu.nl)

### **Nutsvoorzieningen**

U kunt zelf kiezen bij welke aanbieder u uw energie afneemt (m.u.v. stadsverwarming). Via [www.energieprijzen.nl](http://www.energieprijzen.nl) kunt u alle aanbieders in Nederland vergelijken.

### **Water**

**Inlichtingen:** Vitens  
**Telefoon:** 0900-0650  
**Website:** [www.vitens.nl](http://www.vitens.nl)



# De 10 meest gestelde vragen



Vanaf het moment dat uw interesse gewekt wordt in een woning tot het moment waarop u het contract van uw nieuwe huis tekent, loopt u tegen allerlei vragen aan. Niet zo vreemd, want een huis kopen doet u niet elke dag. Pauw Makelaardij doet dat wel, daarom kunnen wij u op de meeste vragen snel een goed antwoord geven. Hieronder beantwoorden wij de 10 meest gestelde vragen zodat u weet waar u staat wanneer u op zoek gaat naar het huis van uw dromen.

## Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

## Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk melden. Vaak zal de verkopende NVM-makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen, dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

## Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

## Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt u als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.



Uw woning, uw trots!

### **Hoe komt de koop tot stand?**

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook van belang dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt.

Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen dan treedt voor u als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de aankoop. Doet u dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

### **Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?**

Ja, dat mag. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

### **Mag een makelaar van de NVM een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?**

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.



### **Wat is een optie?**

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar van de NVM zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen: de verkoper en de verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

### **Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?**

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hij heeft wel de plicht u daarover te informeren. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

### **Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?**

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting ( $\pm 2\%$ ), de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar is immers belangenbehartiger van de verkoper en niet van u als koper. Om deze reden is het doorgaans ook verstandig om zelf een aankoopmakelaar van de NVM in te schakelen. De makelaarscourtage voor een aankopende makelaar komt wel voor rekening van de koper.





## Pauw Makelaardij

Willem van Noortstraat 129

3514 GD Utrecht

T: 030 - 271 03 33

[info@pauwmakelaardij.nl](mailto:info@pauwmakelaardij.nl)

[www.pauwmakelaardij.nl](http://www.pauwmakelaardij.nl)